

La svolta Navis.net

Vi invitiamo a partecipare alla Road Map [Navis.net](#) .

Una successione di eMail vi presenterà il software che soddisfa tutte le esigenze delle Imprese che vendono/affittano Barche. La **svolta** per anticipare l'uscita dalla stagnazione è a vostra portata. Potete acquisire :



più velocità-efficienza operativa



migliori performance di vendita



..... e ridurre i costi

Svilupperemo i seguenti argomenti:

- il tuo database delle Barche in Vendita/Affitto
- esporre automaticamente sul Sito e sui Portali ADS
- imprimere produttività nelle relazioni con i Clienti
- convenzioni facilitate con Portali Internazionali Annunci
- collaborare per emergere : il MarketPlace
- personalizza la App per la tua Impresa
- come essere operativi in una sola settimana

Non perdere l'occasione e, se vuoi, **poni le tue domande** aprendo il collegamento e poi attiva la Chat (in basso a destra).

What Boatsellers Need!
[Navis.net](#)

Seguici su 

Seguici su 

Road Map 1 – Focus on “il tuo Database Barche”

Con **Navis.net** il tuo **Database Barche** diventa il fulcro di tutte le attività operative e commerciali.

- ❖ Acquisizione automatica dei dati di Cantiere
- ❖ Descrizione Barche con il massimo livello di dettaglio
- ❖ Composizione grafica layout interni-esterni
- ❖ Differenziazione Dati Pubblici- Dati Riservati
- ❖ Possibilità di Sharing dei Dati Pubblici con altri Broker
- ❖ Foto NO LIMITS – WaterMark SI/NO - Video
- ❖ Specifiche Motori, Generatori - Associazione allegati
- ❖ Boat history : relazione con soggetti censiti, manutenzioni
- ❖ Charter: prezzi per stagioni, servizi, equipaggi, crociere
- ❖ Posti Barca : prezzi per stagioni, ubicazione, servizi
- ❖ Produzione PDF SK-Barca con Logo o Broker Friendly
- ❖ Gestione Listini e Produzione Preventivi
- ❖ Invio Proposte, Newsletter, Pubblicità

Per un'immediata verifica, visiona i **Video** tutorial.

La prossima tappa della Road Map metterà a fuoco l'argomento qui evidenziato:

- il tuo database delle Barche in Vendita/Affitto
- **esporre automaticamente sul Sito e sui Portali ADS**
- imprimere produttività nelle relazioni con i Clienti
- convenzioni facilitate con Portali Internazionali Annunci
- collaborare per emergere : il MarketPlace
- personalizza la tua App
- come essere operativi in una sola settimana

puoi porre le tue domande : apri il collegamento e poi attiva la Chat (in basso a destra), ma puoi anche chiamarci (0521 805714) o scriverci (servizioclienti@digibusiness.it).

What Boatsellers Need!
Navis.net www.navisnet.it

Road Map 2 – Focus on “Esporre sul Sito e Portali ADS”

Inserisci/aggiorna le tue Barche in **Navis.net** poi, con un semplice **click**, le esponi sul WEB, dove vuoi !
Puoi esporre automaticamente gli annunci, sincronizzandoli con :



il tuo Sito, con diverse modalità di esposizione

- Galleria Usato con filtri di ricerca
- Barche in Evidenza (tipo Top 10)
- Sales, Charter, Posti Barca
- Es: www.seadreams.it www.bluepoint.it



Portali Nazionali (Es: MondialBroker, YachtBrokers, Navis.it, Barche.it, PortaleBarche, YachtVillage,)



Portali Internazionali (Es: BoatShop24, TheYachtMarket, Yachtall, Topboats, E.Y.B.,)



la tua App personalizzata . I clienti potranno scaricare da iTunes o Google Play la tua App e visionare le tue Barche e la tua offerta di Servizi.
Es: **Yachts Outlet**, **Yacht Center Club**, **TopYachts** .



Siti di altre Imprese con le quali collaborate, ad esempio per pubblicare insieme e pagare un unico abbonamento per gli annunci (Mondialbroker,.....)

puoi inoltre :



valorizzare il ranking delle tue Barche e del tuo Sito, sui motori di ricerca (Es:Google) e su MondialBroker.



proteggere le tue foto, con la sovrimpressione del tuo Logo



usufruire di Abbonamenti in Convenzione

Fai una prova gratuita con l'App **YachtsForSale** , o attiva il link <http://app3.digibusiness.it/iNavis/> .

Per un'immediata verifica, visiona il **Video** "Pubblicazione Web".

La prossima tappa della Road Map metterà a fuoco l'argomento

qui evidenziato:

- il tuo database delle Barche in Vendita/Affitto
- esporre automaticamente sul Sito e sui Portali ADS
- **imprimere produttività nelle relazioni con i Clienti**
- convenzioni facilitate con Portali Internazionali Annunci
- collaborare per emergere : il MarketPlace
- personalizza la tua App
- come essere operativi in una sola settimana

puoi porre le tue domande : apri il collegamento e poi attiva la Chat (in basso a destra), ma puoi anche chiamarci (0521 805714) o scriverci (servizioclienti@digibusiness.it).

What Boatsellers Need!

Navis.net www.navisnet.it

Seguici su 

Seguici su 



Road Map 3 – Focus on “La relazione con i Clienti”

La Conquista e la Fidelizzazione dei Clienti sono fattori di successo fortemente influenzati dalla capacità di gestire **le relazioni** in modo appropriato .

Il C.R.M. (*) di Navis.net mette a disposizione dei Broker Nautici gli strumenti giusti per imprimere produttività nella relazione con i Clienti.

Per classificare e individuare il target appropriato per ogni iniziativa commerciale



Anagrafe strutturata

- ricerca, selezione su qualsiasi dato
- ricerca, selezione combinando diversi dati (AND / OR)
- legame con Barche



Profilo Clienti articolato :

- possibilità di spesa
- interessi, richieste
- affinità con altri beni di lusso
- aspettative sui servizi

Per gestire più efficacemente ogni iniziativa commerciale



Sistema di comunicazione integrato

- Mail interna, sincronizzata con Outlook
- Facile associazione con PDF Barche
- Mail 100% spamming-less
- SMS, Instant Messaging, Lobby , App



Focus sul Cliente

- Produzione di Mail personalizzate con i dati-cliente
- Archiviazione automatica nel Folder-Cliente di tutte le comunicazioni inviate e ricevute



Composizione Newsletter e Gestione Promozioni

- Archiviazione template (testi immagini e grafica)
- Produzione e associazione Brochure Barche

(*) Customer Relationship Management

puoi inoltre proporre I tuoi Prodotti/Servizi diffondendo una App personalizzata.



Le App di Digibusiness in iTunes e in Google Play -: Es:



Top Yachts



Spartivento



Yacht Center

**yachts
outlet®**

Yachts Outlet

Le precedenti tappe della RoadMap hanno trattato gli argomenti:

- il tuo database delle Barche in Vendita/Affitto
- esporre automaticamente sul Sito e sui Portali ADS
- **imprimere produttività nelle relazioni con i Clienti**

La prossima tappa della Road Map metterà a fuoco l'argomento qui evidenziato:

- **convenzioni facilitate con Portali Internazionali Annunci**
- collaborare per emergere : il MarketPlace
- personalizza la tua App
- come essere operativi in una sola settimana

puoi porre le tue domande : apri il collegamento e poi attiva la Chat (in basso a destra), ma puoi anche chiamarci (0521 805714) o scriverci (servizioclienti@digibusiness.it).

What Boatsellers Need!

Navis.net www.navisnet.it

Seguici su 

Seguici su 

Road Map 4 – Focus on “Convenzioni con i Portali ADS”

Se ancora non lo avete fatto, valutate l’opportunità di esporre i vostri annunci sui Portali Internazionali.

Navis.net, oltre a facilitare la pubblicazione, mette a disposizione dei propri Utenti degli abbonamenti a condizioni particolarmente vantaggiose, frutto di accordi raggiunti con gli Editor.

| Portale | Periodo utile per annunci | Prezzo convenz. | N° Barche |
|---|--|--------------------------|--------------------------|
|  TopBoats.com | <i>Mag - Dic</i> | 216 € Promo 176 €* | no limit + 2 featured |
|  Boat24.com | <i>Mag - Ott</i> | Promo 149 €* | no limit |
|  TheYachtMarket.com | <i>Mag - Ott</i> + free export to all major boatportals in Germany, Netherlands and Scandinavia | 180 £ 280 £ 350 £ | 50 100 150 |
|  Yachtall.com | <i>Mag - Ott</i> + free export to Boote Yachten, Boote Suche, Boote zu Verkaufen | 300 € | no limit |

Chi attiva Navis.net, potrà pubblicare gratuitamente su:

| | | |
|--|--|--|
|  SingleMarket <small>www.single-market.eu</small> |  YachtVillage |  boat.ag <small>YACHTS & BOATS FOR SALE</small> |
| Single-Market.eu | YachtVillage.net | boat.ag |

fino ad Ottobre 2014.

-*- Le Promo sono a disposizione solo alle Imprese che ancora non ne hanno usufruito.

Le precedenti tappe della RoadMap hanno trattato gli argomenti:

- il tuo database delle Barche in Vendita/Affitto
- esporre automaticamente sul Sito e sui Portali ADS
- **imprimere produttività nelle relazioni con i Clienti**
- **convenzioni facilitate con Portali Internazionali Annunci**

La prossima tappa della Road Map metterà a fuoco l'argomento qui evidenziato:

- **collaborare per emergere : il MarketPlace**
- personalizza la tua App
- come essere operativi in una sola settimana

puoi porre le tue domande: apri il collegamento e poi attiva la Chat (in basso a destra), ma puoi anche chiamarci (0521 805714) o scriverci (servizioclienti@digibusiness.it).

What Boatsellers Need!

Navis.net www.navisnet.it

Seguici su 

Seguici su 

Road Map 5 – Focus on “collaborare per emergere: il MarketPlace”

Il MarketPlace di Navis.net amplia la tua disponibilità di barche e le possibilità di vendita in quanto favorisce l'incontro tra domanda e offerta.

Nel MarketPlace hai a disposizione le barche che i Broker Navis.net hanno dichiarato pubbliche (sono celati solo i dati dichiarati “riservati”) e che, in quanto tali, possono diventare oggetto di una proposta, anche se non direttamente amministrata.

Navis.net consente la collaborazione tra diverse Imprese per :



Proporre ai propri Clienti Barche di altri Broker

- ricerca nel MarketPlace
- invio Proposta : PDF barche marcati con proprio Logo
- consolidato l'interesse, condividere i proventi



Creare Reti Commerciali Virtuali

- fra Imprese associate in una RTI
- fra Imprese consorziate in un Marchio
- fra imprese che hanno semplicemente buone relazioni

Navis.net ha consentito l'aggregazione e l'operatività di :

- **la rete delle Agenzie Yacht Diffusion**
- **il network Franchising “Yacht Center Club”**
- **la RTI 4 Sailors**

Collaborare per avere maggior esposizione condividendo i costi



Esposizione barche sui Siti di Imprese amiche

- Scegli le barche e il/i broker amico/i
- Il Broker amico “vede” le tue Barche nel proprio sistema di Pubblicazione
- Il Broker amico autorizza la pubblicazione sul proprio Sito



Esposizione sui Portali ADS con un unico abbonamento

- *Come sopra per i primi 2 punti*
- Il Broker amico autorizza la pubblicazione sui Portali con i suoi abbonamenti

Le precedenti tappe della RoadMap hanno trattato gli argomenti:

- il tuo database delle Barche in Vendita/Affitto
- esporre automaticamente sul Sito e sui Portali ADS
- **imprimere produttività nelle relazioni con i Clienti**
- **convenzioni facilitate con Portali Internazionali Annunci**
- **collaborare per emergere: il MarketPlace**

La prossima tappa della Road Map metterà a fuoco l'argomento qui evidenziato:

- **come essere operativi in una sola settimana**

puoi porre le tue domande : apri il collegamento e poi attiva la Chat (in basso a destra), ma puoi anche chiamarci (0521 805714) o scriverci (servizioclienti@digibusiness.it).

What Boatsellers Need!

Navis.net www.navisnet.it

Seguici su 

Seguici su 

Road Map 6 – Focus on “Personalizza la tua App per esporre la tua offerta di Barche”

L'App è un modo efficace per rendere visibili le tue barche

- ai tuoi Clienti, potrai comunicare la denominazione della **tua App**; loro potranno attivarla sul tablet o sullo smartphone per visionare comodamente le tue barche in vendita/affitto ;
- chi non ti conosce, ma è alla ricerca di una barca da comprare, sarà attratto dalla **tua App** perché la **denominazione e/o le key words** espresse nella descrizione soddisfano i parametri di ricerca più usati.

Sono ormai numerose le App pubblicate da Digibusiness per conto dei Broker che usano Navis.net; basta consultare gli Store iTunes o Google Play MarketPlace

ES <https://itunes.apple.com/it/artist/navis.net/id557587645>

Un caso di successo

In un anno oltre 15.000 persone hanno scaricato l'App **Yachts Outlet** , e **Mediterranean Yachts Broker** , l'Impresa che ha commissionata l'App ha avuto numerose richieste alcune delle quali sono confluite in una Vendita.

Interessante è anche la diffusione internazionale di chi ha scaricato l'App: 25% Germania, 22% Italia, 10% USA ed il resto in altri paesi per lo più europei.

Con Navis.net anche tu puoi avere la tua App personalizzata

Le precedenti tappe della RoadMap hanno trattato gli argomenti:

- il tuo database delle Barche in Vendita/Affitto
- esporre automaticamente sul Sito e sui Portali ADS
- imprimere produttività nelle relazioni con i Clienti
- convenzioni facilitate con Portali Internazionali Annunci
- collaborare per emergere: il MarketPlace

La prossima tappa, l'ultima della Road Map, illustrerà
come essere operativi in una sola settimana

puoi porre le tue domande : apri il collegamento e poi attiva la Chat (in basso a destra), ma puoi anche chiamarci (0521 805714) o scriverci (servizioclienti@digibusiness.it).

What Boatsellers Need!
Navis.net www.navisnet.it

Seguici su 

Seguici su 



Road Map 7 – Focus on “come essere operativi con Navis.net in una sola settimana”

Il MarketPlace di Navis.net amplia la tua disponibilità di barche e le possibilità di vendita in quanto favorisce l'incontro tra domanda e offerta.

Nel MarketPlace hai a disposizione le barche che i Broker Navis.net hanno dichiarato pubbliche (sono celati solo i dati dichiarati “riservati”) e che, in quanto tali, possono diventare oggetto di una proposta, anche se non direttamente amministrata.

Navis.net consente la collaborazione tra diverse Imprese per :



Proporre ai propri Clienti Barche di altri Broker

- ricerca nel MarketPlace
- invio Proposta : PDF barche marcati con proprio Logo
- consolidato l'interesse, condividere i proventi



Creare Reti Commerciali Virtuali

- fra Imprese associate in una RTI
- fra Imprese consorziate in un Marchio
- fra imprese che hanno semplicemente buone relazioni

Navis.net ha consentito l'aggregazione e l'operatività di :

- **la rete delle Agenzie Yacht Diffusion**
- **il network Franchising “Yacht Center Club”**
- **la RTI 4 Sailors**

Collaborare per avere maggior esposizione condividendo i

costi



Esposizione barche sui Siti di Imprese amiche

- Scegli le barche e il/i broker amico/i
- Il Broker amico “vede” le tue Barche nel proprio sistema di Pubblicazione
- Il Broker amico autorizza la pubblicazione sul proprio Sito



Esposizione sui Portali ADS con un unico abbonamento

- *Come sopra per i primi 2 punti*
- Il Broker amico autorizza la pubblicazione sui Portali con i suoi abbonamenti

Le precedenti tappe della RoadMap hanno trattato gli argomenti:

- il tuo database delle Barche in Vendita/Affitto
- esporre automaticamente sul Sito e sui Portali ADS
- **imprimere produttività nelle relazioni con i Clienti**
- **convenzioni facilitate con Portali Internazionali Annunci**
- **collaborare per emergere: il MarketPlace**

La prossima tappa della Road Map metterà a fuoco l'argomento qui evidenziato:

- **come essere operativi in una sola settimana**

puoi porre le tue domande : apri il collegamento e poi attiva la Chat (in basso a destra), ma puoi anche chiamarci (0521 805714) o scriverci (servizioclienti@digibusiness.it).

What Boatsellers Need!

Navis.net www.navisnet.it

Seguici su 

Seguici su 